

СОСТАВ И СТРУКТУРА ДОХОДОВ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКИ

Х.А. Фынчина

Рассматриваются вопросы формирования доходов домашних хозяйств (населения) Кыргызской Республики, анализируются их состав и структура.

Ключевые слова: домохозяйство; финансы домашних хозяйств; факторные доходы; располагаемые доходы; среднедушевые доходы населения; состав и структура доходов населения.

В настоящее время финансы домашнего хозяйства (населения) определяются как самостоятельный объект исследования финансовой науки, прежде всего, исходя из домохозяйства как субъекта экономики, который характеризуется тем, что владеет собственностью, осуществляет хозяйственную деятельность, получает доходы и несёт расходы. Более того, домохозяйство является первичным экономическим субъектом. Организации и государство – вторичные экономические субъекты, ибо созданы людьми для осуществления определённых функций, например, с целью получения

ими доходов, или защиты *их* интересов. Первичность домохозяйств как экономических агентов основывается и на том, что в домохозяйстве люди действуют от себя лично, а не от лица фирмы или государства.

По материальному составу финансы домашнего хозяйства – это общий объем финансовых ресурсов, которым оно располагает.

Экономическая наука выделяет три основные субъекта рыночной экономики – домохозяйство, организация (фирма) и государство. Домашние хозяйства вступают с контрагентами и государством



Рисунок 1 – Схема кругооборота финансовых ресурсов домашних хозяйств

в различные финансовые отношения, тесно увязывая все звенья финансовой системы. Размещение финансов домохозяйств в центре экономического кругооборота вполне оправдано и объясняется следующим (рисунок 1).

Взаимодействие с фирмами (другими домашними хозяйствами) осуществляется посредством взаимобмена экономических ресурсов на потоки заработной платы, процентов, ренты и прибылей, формирующих денежные доходы домохозяйств. Важным для общественного воспроизводства представляет то, что домохозяйства через расходы на нужные товары и услуги на соответствующем рынке предъявляют общественный спрос на произведенную организациями продукцию и услуги, полученные при этом доходы дают возможность фирмам развиваться.

Взаимоотношения с финансовым рынком связаны с куплей-продажей ценных бумаг, получением дивидендов и процентов по ним; операциями по депозитам, оплатой банковских услуг, получением кредитов и их погашением с уплатой процентов.

Взаимосвязь домохозяйства и государства – неперенная черта рыночной экономики, выражаемая через потоки налогов, других обязательных платежей в бюджетную систему, с одной стороны, и получения социальных трансфертов из неё, с другой. Более значимым во взаимосвязи домохозяйства и государства является *воздействие государства на экономическое поведение* домохозяйств, которое в значительной степени определяет уровень экономического развития государства.

Изучение проблемы распределения доходов имеет два взаимосвязанных подхода. Все доходы общества можно рассматривать в аспекте платы за услуги различных факторов производства (труда, земли, капитала, предпринимательских способностей) – это *функциональное* распределение общественного дохода, которое показывает долю совокупного дохода страны, получаемую от соответствующего фактора производства (см. анализ

структуры доходов домашних хозяйств республики в таблице 1). Другой аспект рассматривает *личное* распределение с точки зрения величины доходов как сумма вознаграждений (оплата труда, прибыль, процент и рента) за использование экономических ресурсов домохозяйств.

Личное распределение доходов понимается и как распределение между отдельными экономическими ячейками, которыми являются частные лица, семьи, домашние хозяйства. В таком контексте в распределении доходов существует значительное неравенство, которое можно измерить разрывом между высоко- и низкодоходными группами населения. В Кыргызской Республике за последние годы наблюдается улучшение этого показателя уровня благосостояния населения. Так, денежные доходы высшей децильной¹ группы населения больше доходов низшей в 8,45 раз, в то время как в 2005 г. это соотношение составляло 12,45². В распределении общего объема денежных доходов по квантильным³ группам населения также заметно улучшение: если в 2005 г. в группе с наибольшими доходами было сконцентрировано 48,8 % всех денежных доходов населения, то в 2010 г. они снизились до 43,7 % (для сравнения: в 2000 г. более половины всех денежных доходов населения Кыргызстана было сосредоточено у 20 % населения с наибольшими доходами). Как видно, происходит заметное сглаживание населения по уровню доходов.

Личные доходы в совокупности со стоимостью бесплатных или на льготных условиях предоставленных населению услуг за счет социальных фондов составят общие (валовые) доходы домашних хозяйств (рисунок 2).

Для населения существенное значение имеет показатель *располагаемых доходов* (доходов, остаю-

¹ Десятипроцентной группы населения.

² Рассчитано автором по: Уровень жизни населения Кыргызской Республики.

³ Двадцатипроцентным группам населения.

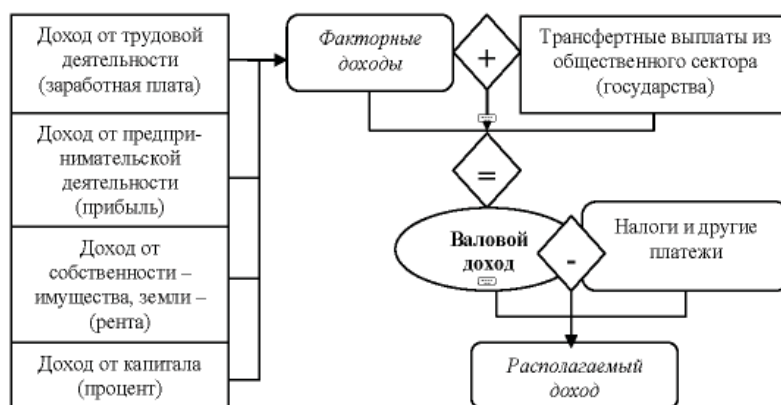


Рисунок 2 – Формирование доходов населения

щихся в распоряжении домашних хозяйств). Они образуются из совокупных (валовых) доходов путем вычета налогов и обязательных платежей. Общая сумма располагаемых доходов населения представляет собой часть валового внутреннего продукта, которая расходуется на потребление и накопление. В Кыргызской Республике они существенно снизились в период становления рыночной экономики. Так, в 1994 г. был отмечен темп снижения располагаемых доходов на уровне 82,1 %. Однако в последние годы наблюдается тенденция к их росту (рисунок 3). Наиболее высокий темп роста располагаемых доходов населения был отмечен в 2006 г. – 129,6 %. Последовавшее вслед за этим снижение располагаемых доходов (до 90,2 % в 2009 г.) не способствовало финансовой активности домохозяйств, что объясняется глубоким кризисом в экономике страны, вызванным в первую очередь мировым финансовым кризисом. Влияние налогового фактора сомнительно, если принять во внимание снижение такого критерия налогового бремени как уровень налоговых доходов к ВВП (17,9 % в 2009 г. против 19,1 % в 2008 г.).

Среднедушевые денежные доходы в месяц в течение 2000–2010 гг. не превышали величину

прожиточного минимума. В разные годы они составляли от 41,1 % (в 2000 г.) до 71,2 % (в 2010 г.) к показателю прожиточного минимума, и, следовательно, не могут быть охарактеризованы как высокие [1].

Однако тенденция роста соотношения среднедушевых денежных доходов с величиной прожиточного минимума говорит об имеющемся инвестиционном потенциале финансов домашних хозяйств.

В 2010 г. было отмечено снижение соотношения среднедушевых доходов городского населения и сельских поселений до 1,12 раз с 1,23 – в 2009 и 2005 гг. и было весьма неоднородным по источникам доходов. Так, доходы от заработной платы и собственности городского населения почти в два раза больше. Сельское население кормят больше доходы, получаемые вне территории Кыргызстана и от личного подсобного участка, что является критерием низкого качества жизни.

Весьма заметны региональные отличия в среднедушевых доходах: наиболее низкие доходы имеет население Нарынской (1988 сом. в 2010 г.) и Таласской (2099,2 сом.) областей, наиболее высокие – население Чуйской области (2786,9 сом.) и города Бишкек (3024,5 сом.). В 2009 г. в списке низкодоходных была Иссык-Кульская область (1761,1 сом.),

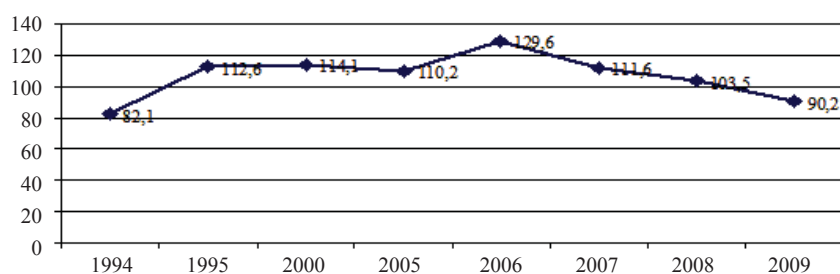


Рисунок 3 – Динамика располагаемых доходов населения Кыргызской Республики за 1994–2009 гг. (в сопоставимых ценах, % к предшествующему году)

Источник. Рассчитано автором по данным Нацстаткома Кыргызской Республики.

Таблица 1 – Структура денежных доходов домохозяйств в Кыргызской Республике в 2000, 2005–2010 гг. (в среднем на душу населения, % к итогу)

Показатели	2000	2005	2006	2007	2008	2009	2010
Денежные доходы, всего	100	100	100	100	100	100	100
Доходы от трудовой деятельности	49,2	60,9	62,3	63,7	68,8	67,9	61,4
В том числе:							
от заработной платы	33,3	40,5	43,4	40,2	41,2	41,9	39,2
от индивидуальной трудовой деятельности	15,9*	19,6	18	16,7	15,4	14,7	14,3
Социальные трансферты	9,6	9,3	7,7	7,7	7,0	10,0	13,6
Доходы от личного подсобного хозяйства	17,5	19,7	19,7	20,3	17,3	14,8	17,4
Доходы от собственности	0,5	1,7	2,5	1,8	0,8	1,8	1,2
Прочие доходы	23,2	8,4	7,8	6,5	6,1	5,5	6,4

Примечание: Составлена автором по данным статистических сборников [1, 2].

* В 2000 г. – смешанные доходы.

которая в 2010 г. по уровню дохода на душу населения уступила только Чуйской области, составив 2565,9 сом в месяц.

Доходы домашних хозяйств включают все виды денежных и натуральных доходов, полученных в виде вознаграждения за работу по найму, от личного подсобного хозяйства, индивидуальной трудовой деятельности, денежные поступления из финансово-кредитной системы и прочее.

Денежные доходы домашних хозяйств по источникам образования подразделяют на две группы: первичные и вторичные доходы. К *первичным* доходам домохозяйств относятся: оплата труда, доходы от предпринимательской деятельности, доходы от собственности. Государственные пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты являются *вторичными* доходами (средства, поступающие в результате перераспределения первичных доходов других экономических субъектов).

Оплата труда и доходы от предпринимательской деятельности являются основными составляющими **доходов от трудовой деятельности**, к которым относятся также доходы от разовой работы и международные трансферты – доходы, полученные вне территории Кыргызской Республики. Последние играют немаловажную роль в формировании доходов домохозяйств, особенно сельского населения. Так, например, в 2009 г. они превысили доходы от индивидуальной трудовой деятельности на 8,5 %.

Доходы от трудовой деятельности в структуре совокупных доходов домашних хозяйств Кыргызской Республики занимают значительную долю: если в 2000 г. её доля составляла 49,2 %, то в 2008 г. она выросла до 68,8 %. Их роль в формировании доходов домохозяйств в 2010 г. несколько снизилась (см. таблицу 1) за счёт роста социальных трансфертов и доходов от личного подсобного хозяйства.

Заработная плата является основным источником доходов домохозяйств (в среднем за последние годы они составили около 40 %) и представляет собой денежные средства, получаемые членами домашних хозяйств за выполненную ими работу по найму в той или иной форме денежных выплат.

К *доходам от предпринимательской деятельности домашних хозяйств* относят любые формы доходов, которые возникают как результат частного бизнеса. Такие доходы возможны в рамках ведения бизнеса без организации юридического лица. Среди них можно выделить частную торговлю, домашнее и кустарное производство, оказание частных услуг.

Доходы от реализации части продукции, полученной в личных подсобных хозяйствах граждан, также могут, при определенных условиях, рассматриваться как доходы от предпринимательской деятельности. Такими условиями являются: регулярный характер производства этой продукции и ориентация части или всего производства на рыночную реализацию.

В условиях слабого развития экономики Кыргызской Республики и низкого, в связи с этим, размера оплаты труда предпринимательская деятельность домашних хозяйств, носящая неорганизованный характер, является важным подспорьем для поддержания прожиточного минимума.

Доход от личного подсобного хозяйства является следующим по значимости (после доходов от трудовой деятельности) источником формирования доходов домашних хозяйств Кыргызской Республики. В среднем за последние 10 лет он составлял около 15–20 % всех денежных доходов. Проводимая государственная политика по развитию аграрного сектора экономики (поддержка производства по переработке сельхозпродукции, создание благо-

приятных условий по их сбыту) способствует росту доходов от личного подсобного хозяйства.

Инвестиционные доходы (от операций с имуществом и денежными средствами) включают в первую очередь продажу и сдачу в аренду жилых помещений, принадлежащих домашним хозяйствам, *проценты по вкладам и ценным бумагам, дивиденды по акциям, доходы по нематериальным активам, страховым полисам* и пр., а также продажу земельных участков. Продажа является менее выгодной формой получения дохода, поскольку она носит разовый характер и приводит к уменьшению стоимости располагаемого домашними хозяйствами имущества. Следует отметить, что эта группа доходов составляет наименьшую долю в структуре доходов населения Кыргызстана в силу не только *неразвитости финансового рынка* или *малодоходности* населения, но в значительной степени, как показали результаты опроса по выборочному обследованию, от его низкой финансовой грамотности и неэффективности государственного воздействия на финансовую активность населения. В этом контексте доходы населения рассматриваются, прежде всего, как большой *потенциальный инвестиционный ресурс*.

Социальные трансферты – пенсии, пособия и другие социальные и страховые поступления выплачивает государство. Их начисление и выплата в существенной степени зависит от законодательных норм, их доля в общих денежных доходах населения в 2010 г. превысила 13 % и имеет тенденцию дальнейшего роста.

При изучении благосостояния населения в настоящее время выделяют показатели мобильных и имобильных доходов. Мобильные доходы – доходы, расходуемые по усмотрению домашнего хозяйства. Имобильные доходы – средства, предоставляемые из бюджетной и внебюджетной системы на определённые цели – лечение, образование, жильё, услуги культурно-бытового назначения и др.

Большое значение имеет *учёт изменений дохода с изменением цены*, так как население рассматривает полученные денежные доходы как средство приобретения товаров и услуг. Если *номинальный доход населения* – это количество денег, полученное отдельными лицами в течение определённого периода, то *реальные доходы населения* представляют вещественное содержание доходов потребителя, то есть реальный доход представляет собой количество товаров и услуг, которое

можно купить на располагаемый доход в течение определённого периода. Реальные денежные доходы населения учитывают изменения розничных цен и расходов на выплату налогов, а также других обязательных платежей. Реальные доходы населения рассчитываются как отношение общей суммы денежных доходов на индекс потребительских цен.

Реально располагаемые денежные доходы в Кыргызской Республике существенно снизились в период становления рыночной экономики. В настоящее время наблюдается тенденция к их росту. Наиболее высокие темпы роста реально располагаемых денежных доходов населения отмечены на уровне 116,4 % в 2001 г., 113,9 % – в 2002 г., более 115 % – в 2007 и 2008 гг.

Размер индивидуального дохода, уровень среднедушевого дохода (в стране) является экономическим фактором, определяющим субъективную оценку удовлетворённости жизнью, т. е. *счастья* в соответствии с экономической теорией счастья – нового направления современных исследований [3]. Исследователи Стивенсон и Уолферс из Университета Пенсильвании в 2008 г. выявили взаимосвязь между показателями “доход – счастье” и “доход – удовлетворённость собственным благосостоянием” (более сильная корреляция), подтверждающую гипотезу американского экономиста Р. Истерлина, что богатый индивид счастливее бедного, а богатая нация в целом счастливее бедной, хотя это и не однозначное положение, названное как “парадокс Истерлина”.

Один из выводов экономической теории счастья состоит в необходимости повышения доходов населения как материального богатства для стран с развивающимся рынком (каким является Кыргызская Республика) и беднейших стран. Логика здесь такая: богатство приносит удовлетворённость жизнью, счастливый человек работает лучше (общество получает больший экономический результат), соответственно и дохода у него больше. От этого выигрывает государство: богатое государство – богатое население, высокий темп роста экономики.

Литература

1. Уровень жизни населения КР (2000–2010 гг.). Бишкек, Нацстатком КР, 2011.
2. Социально-экономическое развитие Кыргызской Республики (1998–2002). Бишкек, Нацстатком КР.
3. *Антипина О.* Экономическая теория счастья как направление научных исследований / О. Антипина // Вопросы экономики. 2012. № 2.