

УДК 340.156.4

## ПОНЯТИЕ И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ КОРПОРАЦИЙ В КОНТИНЕНТАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ ПРАВА

М.Ж. Сулейменова

Определены понятие и формы международных корпораций в континентальной системе права.

*Ключевые слова:* международные корпорации; хозяйственные товарищества; общество; производственные кооперативы; транснациональные корпорации; государство.

---

## THE CONCEPT AND FORMS OF INTERNATIONAL CORPORATIONS IN THE CONTINENTAL LAW SYSTEM

M.Zh. Suleimenova

The article focuses on the concept and forms of international corporations in the continental legal system.

*Key words:* international corporations; economy associations; society; production cooperative; transnational corporations; state.

Для классификации корпораций как коллективных объединений лиц и капиталов, признанных юридическими лицами и осуществляющих какую-либо социально полезную деятельность, могут быть использованы различные критерии, отражающие их правовое положение.

Группу юридических лиц, в отношении которых их участники имеют *обязательственные права*, составляют хозяйственные товарищества и кооперативы. Именно общества, товарищества и кооперативы являются субъектами имущественных отношений. В форме таковых в основном и могут существовать различного рода предприятия.

Вторую группу составляют юридические лица, учредители которых имеют на имущество данного юридического лица право *собственности или иное вещное право*. Это право *реализуется в основном посредством собственных действий* и не требует от кого-либо обязанности совершить определенное действие помимо воздержания от посягательства на объект собственности. К юридическим лицам данной группы относятся унитарные предприятия, которые непременно являются или государственными, или муниципальными. Причем они могут использовать имущество, относящееся к разряду государственной или муниципальной собственности, либо на праве хозяйственного ведения, либо на праве оперативного управления. Кро-

ме них сюда входят и учреждения, финансируемые собственником полностью или частично и выполняющие управленческие, социально-культурные или иные функции некоммерческого характера. Собственником имущества данных юридических лиц остается его учредитель (чаще всего государство) или учредители. Они и определяют характер его имущественной обособленности, полностью сохраняя контроль за его хозяйственной деятельностью. Эта группа юридических лиц к корпорациям не относится, поскольку своим собственником имеет одно лицо – государство.

Третью группу по характеру прав на имущество составляют юридические лица, участники (учредители) которых *не имеют имущественных прав* в отношении данных юридических лиц. К их числу, согласно действующему законодательству, относятся общественные и религиозные организации (объединения), благотворительные и иные фонды, некоммерческие партнерства, автономные некоммерческие организации, объединения юридических лиц [1].

Вышеперечисленные формы корпораций можно отнести к так называемым *внутригосударственным* корпорациям. Наряду с этим понятием на практике встречается также понятие *международная корпорация*.

*Международная корпорация (international corporation)* – это форма структурной организа-

ции крупной корпорации, которая осуществляет ➤ прямые инвестиции в различные страны мира. Главным признаком международной корпорации является осуществление ею прямых международных инвестиций из страны своего базирования в принимающие страны. Страну базирования – *home country* – можно определить как страну, в которой располагается головное подразделение международной корпорации. Принимающую страну – *host country* – можно определить как страну, в которой международная корпорация имеет дочерние, ассоциированные компании или филиалы, которые созданы на основе прямых инвестиций.

Международные корпорации классифицируются на два основных вида:

1. *Транснациональные корпорации (ТНК)* (transnational corporations – TNCs) – это корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу одной страны, а филиалы расположены во многих странах мира.

2. *Многонациональные корпорации (МНК)* (multinational corporations – MNCs) – это корпорации, головная компания которых принадлежит капиталу двух и более стран, а филиалы также находятся в различных странах.

Практически все современные международные корпорации приобрели форму транснациональных. Деление международных корпораций на ТНК и МНК весьма условно. В современных условиях наибольшее значение имеет не то, капиталу скольких стран принадлежит головная компания корпорации, а глобальный характер ее деятельности, инвестирования и извлечения прибыли. В этом смысле международными можно считать все корпорации, которые имеют хотя бы один зарубежный филиал, который создан на основе прямых инвестиций [2].

Однако очевидно, что в число ТНК могут в таком случае попасть и очень небольшие фирмы, которые имеют одно-единственное подразделение по ту сторону границы. На самом деле под транснациональной корпорацией принято понимать лишь действительно крупные международные корпорации, которые оказывают существенное влияние на мировой рынок товаров и факторов их производства.

Под транснациональной корпорацией понимается юридическое лицо (совокупность юридических лиц):

- имеющее в собственности, хозяйственном ведении или оперативном управлении обособленное имущество на территориях двух и более государств;
- образованное юридическими лицами двух и более государств;

осуществляющее постоянную уставную деятельность либо капитальные вложения на территории двух и более государств.

Среди наиболее характерных черт ТНК можно выделить следующие:

- относительная независимость в принятии операционных решений от стран базирования и принимающих стран;
- высокая интенсивность внутрикорпорационной торговли между подразделениями, расположенными в разных странах;
- создание системы международного производства, которая расположена во многих странах, но контролируется из одного центра;
- глобальная структура занятости и межстрановая мобильность менеджеров;
- разработка, передача и использование передовой технологии в рамках замкнутой корпорационной структуры [3].

С периода зарождения (конец XXI в.) международные корпорации претерпели существенные изменения. Деятельность международных корпораций (МК) первого поколения в значительной мере была связана с разработкой сырьевых ресурсов бывших колоний, что дает основание определить их как колониально-сырьевые ТНК. По своей организационно-экономической форме и механизмам функционирования это были картели, синдикаты и первые тресты. Затем на мировой арене появляются ТНК трестового типа, связанные с производством военно-технической продукции. Начав свою деятельность в период между двумя мировыми войнами, некоторые из ТНК второго поколения сохранили свои позиции в мировой экономике и после Второй мировой войны.

В 1960-е гг. все более заметную роль начали играть ТНК третьего поколения, которые широко использовали достижения научно-технической революции. Они выступали в организационно-экономической форме концернов и конгломератов. В 60–80-е гг. XX в. в деятельности ТНК органично соединились элементы национального и зарубежного производства: реализация товаров, управление и организация работы персонала, научно-исследовательские работы, маркетинг и послепродажное обслуживание. Основные элементы воспроизводственного процесса переводились на общие для соответствующих стран стандарты и принципы. ТНК третьего поколения способствовали распространению достижений НТР в периферийные зоны мирового хозяйства и, самое главное, закладывали экономические предпосылки для появления международного производства с единым рыночным и информационным пространством, международным рынком капитала и рабочей силы, научно-технических услуг.

В начале 1980-х гг. постепенно появились и утвердились глобальные ТНК четвертого поколения. Им присущи следующие отличительные черты: планетарное видение рынков и осуществление конкуренции в мировом масштабе.

Международное производство под контролем ТНК является центральным звеном интернационализации хозяйственной жизни. ТНК существенно модифицирует как структуру мирохозяйственных связей, так и механизм функционирования национальных воспроизводственных комплексов. Все большие объемы международной торговли товарами, обмена научно-техническими знаниями, производственных кооперационных связей и миграции капитала сосредотачиваются внутри гигантских транснациональных компаний [4].

Таким образом, можно назвать основные характерные черты ТНК:

1. ТНК – активный участник международного разделения труда и способствует его развитию, таким образом формируется структура международного производства.

2. ТНК требует огромных инвестиций и высококвалифицированного персонала, поскольку она проникает в наукоемкие отрасли, где стремится к монополии.

3. ТНК способствует мировому прогрессу, так как вкладывает огромные средства в научно-исследовательские разработки.

Выделяются отрасли, в которых ТНК наиболее активны. Прежде всего, это ведущие отрасли индустрии, формирующие базу для дальнейшего технического прогресса. К их числу обычно относят общее машиностроение, электронику и электротехнику, приборостроение и химическую промышленность. Именно в этих отраслях в настоящее время, прежде всего, разворачивается новый этап НТР, связанный с быстрым развитием микроэлектронной и лазерной техники, биотехнологий, промышленных роботов и др. Особенно больших размеров “иностранные секторы” достигли в нефте- и газопереработке, традиционно контролируемых крупнейшими энергетическими ТНК.

По степени участия иностранного капитала немаловажное место занимают и такие отрасли, как оптовая и розничная торговля, сфера услуг,

прежде всего финансовых (банки и страхование), валютный обмен. В других крупных секторах экономики – сельское хозяйство, транспорт, связь, жилищно-коммунальное хозяйство – удельный вес иностранных компаний весьма незначителен [5].

На основании изложенного можно сделать вывод о том, что основными причинами возникновения и успешного функционирования ТНК в настоящее время выступают, во-первых, активизация вывоза капитала из той или иной страны, во-вторых, стремление к сверхприбыли, что является неотъемлемым правилом современной экономики и развития предпринимательства, в-третьих, жесткая конкуренция, которая ведет к концентрации производства и капитала.

Кроме того, приток капитала из-за границы может быть использован для расширения производственного потенциала принимающей страны, поскольку ТНК организуют производство новой продукции, используют прогрессивные технологии, а также управленческий и сбытовой опыт, которые недоступны местным конкурентам. Социальное значение транснационализации прежде всего состоит в том, что этот процесс обеспечивает рабочими местами незанятое население, способствует росту квалификации работников в целом, способствует нормализации жизненного уровня [2].

#### *Литература*

1. *Кашанина Т.В.* Корпоративное право (Право хозяйственных товариществ и обществ) / Т.В. Кашанина. М.: НОРМА-ИНФРА, 1999. С. 149–152.
2. *Мовсеян А.* Транснациональный капитал и национальные государства / А. Мовсеян, С. Огницев // *Мировая экономика и междунар. эконом. отношения.* 1999. № 6.
3. *Мировая экономика и международные экономические отношения: в 2 ч. / под ред. Р. И. Хасбулатова.* М., 2006. Ч. 2. С. 484.
4. *Жамен С.* Торговое право / С. Жамен, Л. Лакур. М.: Междунар. отношения, 1993. С. 90.
5. *Градобитова Л.Д.* Транснациональные корпорации в современных междунар. эконом. отношениях / Л.Д. Градобитова, Т.М. Исаченко. М., 2002. С. 41.