

УДК 334.021:64
DOI: 10.36979/1694-500X-2023-23-11-28-34

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ИНТЕРЕСЫ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ

Я.У. Даутов

Аннотация. Исследуются экономические интересы домашних хозяйств. Понятие «экономические интересы домохозяйств» рассматривается в тесной связи с понятиями «экономические цели экономических агентов» и «методы достижения этих экономических целей». Рассматривается взаимодействие основных экономических агентов, таких как государство, фирмы и домохозяйства. В частности, описываются их экономические интересы, цели и стратегии, которые они используют для достижения своих целей. Экономические интересы, включающие стимулы, побуждающие к экономической деятельности, направленной на удовлетворение потребностей экономических агентов, представлены как проявление экономических требований этих агентов. Приводится классификация этих интересов в зависимости от субъектов, дается представление о понятии рационального поведения экономических субъектов и проливается свет на факторы, которые могут привести к отклонению этих субъектов от рационального принятия решений. В итоговой части перечислены меры, предпринимаемые руководством Кыргызской Республики для реализации различных категорий экономических интересов домохозяйств.

Ключевые слова: прибыль; заработная плата; капитал; рента; максимизация результатов; минимизация затрат; фискальная политика; налогообложение; выгода; общественное благосостояние.

ҮЙ ЧАРБАЛАРЫНЫН ЭКОНОМИКАЛЫК КЫЗЫКЧЫЛЫКТАРЫ

Я.У. Даутов

Аннотация. Макалада үй чарбаларынын экономикалык кызыкчылыктары изилдөөгө алынган. «үй чарбаларынын экономикалык кызыкчылыктары» деген түшүнүк «экономикалык агенттердин экономикалык максаттары» жана «ушул экономикалык максаттарга жетүү каражаттары» деген түшүнүктөр менен тыгыз байланышта каралган. Мамлекет, фирмалар жана үй чарбалары сыяктуу негизги экономикалык агенттердин өз ара аракетин каралат. Тактап айтканда, алардын экономикалык кызыкчылыктары, максаттары жана максаттарына жетүү үчүн колдонгон стратегиялары сүрөттөлөт. Экономикалык агенттердин муктаждыктарын канааттандырууга багытталган экономикалык иш-аракеттерге түрткү берүүчү стимулдарды камтыган экономикалык кызыкчылыктар ушул агенттердин экономикалык талаптарынын көрүнүшү катары көрсөтүлөт. Субъекттерге жараша бул кызыкчылыктардын классификациясы берилип, чарбалык субъекттердин рационалдуу жүрүм-туруму түшүнүгү жөнүндө айтылып, бул субъекттердин рационалдуу чечимдерди кабыл алуудан четтөөсүнө алып келүүчү факторлор ачыкка чыккан. Корутунду бөлүгүндө үй чарбаларынын экономикалык кызыкчылыктарынын ар кандай категорияларын ишке ашыруу боюнча Кыргыз Республикасынын жетекчилиги тарабынан көрүлүп жаткан чаралар көрсөтүлгөн.

Түйүндүү сөздөр: киреше; эмгек акы; капитал; рента; натыйжаларды максималдаштыруу; чыгымдарды минималдаштыруу; фискалдык саясат; салык салуу; пайда; коомдук жыргалчылык.

THE ECONOMIC INTERESTS OF HOUSEHOLDS

Ya. U. Dautov

Abstract. This article focuses on the study of the economic interests of households. It examines the concept of "economic interests of households" in close connection with the concepts of "economic objectives of economic agents" and "methods of achieving these economic objectives". The interaction between major economic agents such as the government, firms, and households is considered. Specifically, it outlines their economic interests, objectives, and the strategies they used to achieve these objectives. Economic interests, which include the incentives that drive economic activities aimed at satisfying the needs of economic agents, are presented as a manifestation of the economic requirements of these agents. The article categorizes economic interests according to the subjects involved. Furthermore, it provides insights into the notion of rational behavior of economic subjects and sheds light

on the factors that may lead these entities to deviate from rational decision-making. At the end of the article, the measures taken by the leadership of the Kyrgyz Republic to realize different categories of economic interests of households are listed.

Keywords: profit; wages; capital; rent; maximizing results; minimizing costs; fiscal policy; taxation; benefit; public welfare.

Во множестве работ, в том числе и при рассмотрении понятия «экономический интерес данного субъекта», неизбежно рассматривается и понятие «экономическая цель этого субъекта», а также органически связанное с такой целью понятие «средства достижения этой цели». Можно выстроить следующую простую логическую цепочку: «субъект ставит цель» и осуществляет деятельность путём использования средств достижения поставленной перед собой цели.

Соотношение между терминами «цель», «средства достижения цели» и «интерес» можем описать следующим образом: если цель рассматривать как некоторую «неподвижную точку» в обозримом будущем, то интерес больше ассоциируется с понятием «процесс», другими словами, с повседневной деятельностью. А средства достижения цели – это «готовый предмет», инструмент. Всё сказанное выше представляется резонным представить в виде таблицы 1.

Перечисленные в таблице 1 «субъекты экономики» действительно являются таковыми, так как они самостоятельно принимают те или иные решения и осуществляют свои хозяйственные планы (экономические интересы). Упомянутые средства достижения целей являются для соответствующих субъектов экономическими ресурсами для реализации интересов. Поэтому формой проявления экономических потребностей являются «*экономические интересы*», т. е. мотивы, стимулы хозяйственной деятельности, направленные на удовлетворение потребностей субъектов экономики.

В экономике люди взаимодействуют друг с другом согласно своим интересам, представляющим сложную систему, затрагивающую все отношения в обществе. Экономический интерес есть интерес к денежным и материальным средствам удовлетворения потребностей. По субъектам экономические интересы могут быть индивидуальными (личные, частные), групповыми и общественными. Широко применяются понятия «выгода», «рациональность».

Современная экономическая теория исходит из того, что экономический субъект ведёт себя рационально. То есть, его цель – получить максимальный результат при данных затратах либо понести минимальные затраты при наперед заданном результате. Например, предприниматель заинтересован в получении максимальной прибыли, поэтому он принимает на работу новых работников только до тех пор, пока предельный доход от продукта используемого фактора (работников, сырья, оборудования) равен соответствующим предельным издержкам, где предельными издержками ресурса называют затраты фирмы на приобретение каждой дополнительной единицы фактора производства.

«Расходы на формирование человеческого капитала (инвестиции в человеческий капитал) несут сами работники, работодатели и государство. Такие инвестиции приносят работникам доход. Рационально мыслящий субъект решение о пользе вложений в человеческий капитал принимает путём соизмерения потока доходов, растянутого по времени, и размеров инвестиций» [1, с. 271].

Однако далеко не всегда экономический субъект может действовать рационально. Например, для принятия наиболее оптимального решения у него зачастую не будет полной информации, которую на практике по большей части невозможно иметь из-за трудностей, связанных с её добыванием и анализом. Другим обстоятельством, не позволяющим субъекту экономики быть рациональным, является так называемая асимметрия информации, состоящая в том, что одни экономические агенты имеют источники важной информации, а другие либо не имеют вообще, либо же имеют такие источники в меньшей степени.

При рассмотрении средств достижения целей различных видов домашних хозяйств (далее – ДХ) надо учитывать, какие факторы производства (экономические ресурсы) у них есть. С помощью таблицы 2 напомним о соотношении

Таблица 1 – Средства достижения цели в интересах домашних хозяйств

| Экономические агенты (субъекты экономики) | Государство | Фирма | Домашнее хозяйства |
|---|--|--|--|
| Цель | Наивысший рост общественного благосостояния | Максимизация результатов при данных затратах или минимизация затрат при данном результате, т. е. получение максимума прибыли | Максимальное удовлетворение своих материальных и духовных потребностей |
| Средства достижения этой цели | Набор эффективных инструментов фискальной политики – политики правительственных расходов и налогообложения | Эффективный менеджмент и маркетинг | Доход в виде заработной платы, прибыли, ренты и процентов |
| Интерес | Перераспределение части дохода от обеспеченных людей к нуждающимся | Область хозяйствования | Получение в своё пользование множества благ |

Таблица 2 – Соотношение видов факторов производств и факторов доходов

| Факторы производства, имеющиеся в распоряжении ДХ (или отдельного человека) | Средства достижения получения благ (факторные доходы) |
|---|---|
| Рабочая сила | Заработная плата |
| Предпринимательские способности | Прибыль |
| Капитал | Процент от капитала |
| Недвижимая собственность (в том числе земля) | Рента |

видов факторов производства и соответствующих видов факторных доходов.

Из этой таблицы понятно, что у разных видов ДХ имеются и разные возможности для удовлетворения материальных и нематериальных потребностей людей. В то же время не забудем, что помимо перечисленных факторных доходов (которые принято называть основными видами доходов), есть ещё трансфертные доходы (пенсии, стипендии, пособия, льготные выплаты), доходы от индивидуальной трудовой деятельности (ИТД), доходы от личных подсобных хозяйств (ЛПХ).

В отличие от ДХ, целью деятельности фирм, предприятий является не удовлетворение личных потребностей, а упрочение позиций предприятий на рынке за счёт максимизации прибыли (о чём и говорилось в таблице 1). Интерес ДХ проявляется в продаже производственных ресурсов фирмам. Другими словами, ДХ формируют *спрос* на экономические блага в виде товаров и услуг, *предлагая* свои производственных ресурсы, а фирмы определяют *спрос* на эти самые

ресурсы, чтобы затем *предложить* домашним хозяйствам произведённые экономические блага. Отметим, что фирмы (предприятия) различаются не только по видам производственной деятельности (производящие материальные блага и предлагающие услуги), объёму производства, но и по формам собственности, то есть, могут быть государственными, частными, участными, коллективными и др.

Кроме того, в распоряжении государства находятся большие природные ресурсы и имущество, активно используемые в интересах всего общества в целом.

Экономические интересы принято делить на следующие виды:

- личные (связаны с индивидуальными потребностями ДХ);
- коллективные (связаны с потребностями групп населения, предприятий, некоммерческих организаций и др.);
- общественные (связаны с потребностями общества в целом).

Приоритетность того или иного вида интересов зависит от экономической ориентации данной страны. Например, в странах с рыночной экономикой доминируют личные интересы, а политическое руководство стран с социально-рыночной экономикой стремится к гармонизации интересов всех видов. Но и в этом случае практически невозможно избежать противоречий между личными, коллективными и общественными интересами. Государство, имея соответствующие рычаги и вмешиваясь в экономическую и социальную жизнь общества, способно лишь в какой-то степени уменьшить масштабы противоречий между различными слоями общества. Влияние государства на экономику многообразно по формам, значит, оно является экономическим агентом, действующим совместно с индивидуальными экономическими субъектами и группами в интересах всего общества.

Экономические интересы являются основой для формирования системы экономических отношений. Основными признаками системы экономических интересов являются целостность, качественная разнонаправленность, противоречивость и целесообразный характер, а стадиями развития: «зарождение, становление, проявление, реализация, коррекция, институционализация» [2].

Несколько иная классификация и термины применяются в работе: «*формирование*: ДХ осмысливает свои потребности, определяет способы получения благ, оценивает их выгодность и полезность; *созревание*: ДХ выбирает лучший способ достижения благ; *реализация*: ДХ выполняет конкретные действия для достижения благ; *оценка*: ДХ сравнивает затраты и выгоду, корректирует своё поведение; *институционализация*: формируются институты, регулирующие способы распределения благ» [3, с. 19].

Основной задачей государства является достижение равновесия экономических интересов субъектов. «Сущность экономических интересов выражает объективное свойство социально-экономического статуса субъекта и демонстрирует степень выгоды в принятии каких-либо решений. Классификация интересов по факторным и функциональным признакам раскрывает свойства интересов, что позволяет опре-

делить принципы и факторы их согласования» [4, с. 187].

«Построение классификации экономических интересов представляет собой довольно сложную задачу, так как данный процесс может осуществляться с различных точек зрения. В научной литературе наибольшее распространение получили следующие виды классификаций: *формальные*, основывающиеся на распределении предметов по группам в зависимости от наличия у них достаточного количества общих свойств; *содержательные*, где внимание концентрируется на демонстрации содержания внутренних связей между группами классифицируемых предметов; *естественные*, сложившиеся в ходе исторического развития, и *искусственные*» [5, с. 11–21].

Классики экономической теории полагали, что «хозяйственная жизнь стоит на том, что индивиды преследуют личные интересы и всё общество от этого выигрывает». Очевидно, во все времена неизбежен некий конфликт финансовых интересов заинтересованных сторон (различных видов ДХ). Но этот конфликт (противоречие) как бы сам собой снимается в масштабах общества. И действительно, проследим это утверждение, начав с носителей факторов производства. Предприниматели, неохотно расставаясь с частью своих доходов, выплачиваемых госбюджету в виде налогов, всё же понимают пользу этого, так как у остальных членов общества в этом случае повышается покупательная способность, что ускоряет сбыт товаров, произведённых этими предпринимателями.

То же самое относится и к людям наёмного труда, в том числе и к работникам фирм и предприятий, производящих не товары, а услуги. Например, работники образования заинтересованы в том, чтобы как можно большее количество учащихся имели возможность получать дополнительное, платное образование. Владельцы недвижимости (в том числе и земельных участков) заинтересованы в том, чтобы получать максимально возможную ренту от сдачи в аренду своей недвижимости. Аналогичные рассуждения верны и для членов ДХ, а также для ДХ, имеющих личные подсобные хозяйства.

Таблица 3 – Соотношение процентов денежных доходов ДХ

| Показатель | Всего по стране, % |
|---------------------------------|-------------------------------|
| Денежные доходы – всего | 100 |
| В том числе: | |
| Доходы от трудовой деятельности | 66,3 |
| Социальные трансферты | 14,9 |
| Доходы от ЛПХ | 14,3 |
| Прочие денежные поступления | 4,6 |
| | |
| | Городские поселения, % |
| Денежные доходы – всего | 100 |
| В том числе: | |
| Доходы от трудовой деятельности | 77,7 |
| Социальные трансферты | 15,2 |
| Доходы от ЛПХ | 1,8 |
| Прочие денежные поступления | 5,4 |
| | |
| | Сельская местность, % |
| Денежные доходы – всего | 100 |
| В том числе: | |
| Доходы от трудовой деятельности | 59,7 |
| Социальные трансферты | 14,7 |
| Доходы от ЛПХ | 21,5 |
| Прочие денежные поступления | 4,1 |

И, наконец, члены общества, единственным источником доходов которых являются трансферты со стороны государства, тоже выиграют от того, что как можно большее количество ДХ будет иметь высокие доходы и, соответственно, будет выплачивать в госбюджет более высокие налоги. Следовательно, регулирующая роль госорганов в плане максимально возможного соблюдения экономических интересов представителей ДХ различных видов сводится к расчёту оптимальных налогов, взимаемых с налогоплательщиков. Итак, представители различных видов ДХ, преследуя в первую очередь свои интересы, в то же время осознают необходимость придерживаться принципа «чтобы взять, надо дать».

Все индивиды общества живут не только экономической, но также социальной, культурной и психологической жизнью, которая корректирует поведение экономических агентов. Поэтому ряд классиков, в том числе и А. Смит, не считали людей абсолютными эгоистами. А. Смит в своей книге писал так: «Какую бы степень эгоизма мы ни предположили в человеке,

природе его, очевидно, свойственно участие к тому, что случается с другими, участие, вследствие которого счастье их необходимо для него, даже если бы оно состояло только в удовольствии быть его свидетелем» [6].

В таблице 3 приведены проценты о денежных доходах ДХ по месту проживания (в среднем на душу населения, сомов в месяц, 2021 год) [7].

Как видно из таблицы 3, экономический интерес в виде доходов от трудовой деятельности у горожан выражен значительно сильнее по сравнению с жителями сельской местности, в то время как доля доходов сельских жителей от ЛПХ ещё более значительно превышает аналогичную долю жителей городов.

Выводы:

- 1) В КР в целом преобладают доходы ДХ, связанные с трудовой деятельностью (66,3 %). При этом, такие доходы у горожан заметно превышают аналогичные доходы жителей сельских местностей (77,7 % и 59,7 % соответственно).

- 2) В КР второе место после доходов от трудовой деятельности занимают социальные трансферты (14,9 %). Эти доходы у горожан и сельских жителей практически одинаковы (15,2 % и 14,7 % соответственно).
- 3) Доходы от ЛПХ в целом по стране (14,3 %) примерно такие же, как и социальные трансферты. Но у горожан этот показатель равен всего лишь 1,8 %, а у сельских жителей – намного больше (21,5 %).

В заключение, рассмотрим вкратце, какие меры принимает политическое руководство КР в целях реализации различных видов экономических интересов ДХ.

В Указе Президента КР С.Н. Жапарова «О защите собственности и поддержке предпринимателей и инвесторов» [8] выносится постановление: прекратить необоснованное вмешательство правоохранительных, фискальных и контролирующих органов в деятельность субъектов предпринимательства, в связи с чем Генпрокуратуре и Правительству КР даны соответствующие поручения. Кроме того, вышло Постановление Кабмина КР от 22.02.2023 г. «Об утверждении Программы развития бизнеса КР до 2026 года», разработан проект Национального плана действий в сфере бизнеса и прав человека от 16.05.2023 г.

Далее, 26.11.2021 г. президент С. Жапаров заявил, что в дополнение к предыдущим указам он подписал Указ «О дополнительных мерах по защите субъектов предпринимательства» [9]. В нём говорится, что амнистия капитала, то есть легализация финресурсов и капитала, станет дополнительным стимулом для развития экономики страны.

Также «в целях упрощения процедур налогообложения Постановлением Правительства КР от 12 марта 2021 года № 91 дополнен перечень видов ИТД, осуществляемой на основе добровольного патента».

В соответствии с Национальной программой развития КР до 2026 г. предусмотрено: «в области предпринимательства: создание центров обслуживания предпринимательства в городах Бишкеке и Оше, а также в регионах страны; запуск проекта «Е-предпринимательство» и др.; в области содействия занятости населения:

разработка Комплексной программы по обеспечению населения достойным трудом и др.; в области финансового рынка: начать торговлю государственными ценными бумагами в целях стимулирования развития фондового рынка. Кабмин и Нацбанк должны создать пакет мер по обеспечению экономики капиталом и др.; земельная реформа: государство сформирует механизмы для консолидации фрагментированной структуры собственников земли и максимизации добавленной стоимости; соцзащита: будет создана комплексная стратегия соцзащиты, охватывающая вопросы оплаты труда, госпособия, соц-услуги» [10].

Поступила: 10.08.23; рецензирована: 24.08.23;
принята: 28.08.23.

Литература

1. Курс экономической теории: учебник / под ред. М.Н. Чепурина, Е.А. Киселевой. Киров: «АСА», 2009.
2. Кундакчян Р.М. Система экономических интересов среднего класса в концепции повышения качества жизни населения / Р.М. Кундакчян // ПСЭ. 2010. № 3. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/sistema-ekonomicheskikh-interesov-srednego-klassa-v-kontseptsii-povysheniya-kachestva-zhizni-naseleniya> (дата обращения: 06.07.2023).
3. Нугуманова Л.Ф. Институциональная трансформация домашних хозяйств в современной экономике: автореф. дис. ... д-ра эконом. наук: 08.00.01 / Л.Ф. Нугуманова. Казань, 2012.
4. Новоселова Н.А. Экономические интересы: сущность и классификация / Н.А. Новоселова, К.В. Шульга // Вестник Академии знаний. 2018. № 4 (27).
5. Канапухин П.А. Система экономических интересов и их роль в мотивационном механизме / П.А. Канапухин, Ю.И. Хустов // Вестник ВГУ. 2004. № 2.
6. Смит А. Теория нравственных чувств / А. Смит. М.: Республика, 1997.
7. Уровень жизни населения Кыргызской Республики. 2017–2021 // Годовая публикация. Бишкек: Нацстатком КР, 2022. URL: <http://stat.kg/media/publicationarchive/37f82583-134a-461c-a5ec-7905bcfdd8fa.pdf> (дата обращения: 01.07.2023).
8. Указ Президента Кыргызской Республики «О защите собственности и поддержке

- предпринимателей и инвесторов» от 29 января 2021 года № 3. URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/218615> (дата обращения: 09.06.2023).
9. Указ Президента Кыргызской Республики «О дополнительных мерах по защите субъектов предпринимательства» от 4 марта 2021 года УП № 61. URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/430400> (дата обращения: 11.06.2023).
10. Национальная программа развития Кыргызской Республики до 2026 г. URL: <http://cbd.minjust.gov.kg/act/view/ru-ru/430700> (дата обращения: 06.06.2023).